ä²ð¼ºòì²Ì ØðòàôÚÂÆ ՄԱՍՆԱԿՑԻ ՀՐԱՀԱՆԳ

“ԱՐՄԵՆՏԵԼ” ՓԲԸ ԿԱՐԻՔՆԵՐԻ ՀԱՄԱՐ ÎàØäÚàôîºð²ÚôÜ îºÊÜÆÎ²ÚÆ

ՄԱՏԱԿԱՐԱՐԻ ԸՆՏՐՈՒԹՅԱՆ ՊԱՐԶԵՑՎԱԾ ՄՐՑՈՒՅԹ

Երևան, 2014

## ä³ñ½»óí³Í ÙñóáõÛÃÇ առարկան

«ԱրմենՏել» ՓԲԸ (այսուհետ՝ Պատվիրատու) հրավիրում է Ձեր Ընկերությանը (այսուհետ՝ Մասնակից) մասնակցելու ԱրմենՏել ՓԲԸ կարիքների համար ÎáÙåÛáõñ»ñ³ÛÇÝ ï»ËÝÇÏ³

մատակարարի ընտրության պարզեցված մրցույթին (այսուհետ՝ ÙñóáõÛÃ):

Գնման առարկա `

ÎáÙåÛáõï»ñ³ÛÇÝ ï»ËÝÇÏ³

ÎáÙåÛáõï»ñ³ÛÇÝ ï»ËÝÇÏ³ÛÇ մանրամասն նկարագրությունը տրված է Հավելված 2-ում:

Մրցույթի շրջանակներում կարող է ընտրվել 1 հաղթող, որի հետ կկնքվի պայմանագիր (Հավելված 3-ձևանմուշ):

## 2 ä³ñ½»óí³Í ÙñóáõÛÃ անցկացման կարգը

ØñóáõÛÃÝ ամցկացվում է 4 փուլով:

ä³ñ½»óí³Í ÙñóáõÛÃ անցկացման հետ կապված բոլոր հարցերով Պատվիրատուի կոնտակտային անձ՝

* **Անուն, ազգանուն՝ Արամ Գրիգորյան**
* **Պաշտոն՝** Ավագ մասնագետ
* **Հասցե՝** ք. Երևան, Ահարոնյան 2, 201 սենյակ
* **Էլեկտրոնային հասցե՝** [**AramGrigoryan1@beeline.am**](mailto:AramGrigoryan1@beeline.am)

**2.1. Փուլ 1՝ Մասնակիցներից առաջարկների հավաքագրում**

* Պատվիրատուն հրապարակում է ä³ñ½»óí³Í ÙñóáõÛÃի մասնակցի հրահանգը (այսուհետ՝ ՄՄՀ) [www.beeline.am](http://www.beeline.am) և [www.gnumner.am](http://www.gnumner.am) ինտերնետային կայքերում:
* Մասնակիցը ծանոթանում է ՄՄՀ հետ, որից հետո պատրաստում է առաջարկ և ուղարկում այն Պատվիրատուին:

**2.1.1 Մասնակցի առաջարկի կազմին ներկայացվող պահանջները**

Առաջարկը պետք է ներառի՝

1. Կոմերցիոն առաջարկ (ձևը բերված է Հավելված 4-ում և փոփոխման ենթակա չէ):
2. Էլեկտրոնային փաստաթղթերի փոխանցման ակտ (ձևը բերված է Հավելված 5-ում և փոփոխման ենթակա չէ):
3. Մասնակցի հարցաթերթիկ(ձևը ներկայացված է Հավելված 1-ում և փոփոխման ենթակա չէ)

**2.1.2 Առաջարկի կազմի մեջ մտնող փաստաթղթերի բովանդակությանը ներկայացվող պահանջներ**

* Մասնակիցները ներկայացնում են կոմերցիոն առաջարկը արտահայտված հայկական դրամով (**AMD**): Բոլոր գումարները նշվում են առանց ԱԱՀ:
* Մասնակցի հաղթանակի դեպքում կոմերցիոն առաջարկում մասնակցի կողմից ներկայացված գները կարող են ամրագրվել մրցույթի անցկացման արդյունքների հիման վրա կնքված պայմանագրում և չեն կարող վերանայվել դրանք բարձրացնելու նպատակով պայմանագրի գործողության ընթացքում:
* Պատվիրատուն Մասնակցին առաջարկում է վճարման հետևյալ պայմանները. ³åñ³ÝùÝ»ñÇ/Í³é³ÛáõÃÛáõÝÝ»ñÇ ընդունման ակտի ստորագրման պահից 60, 90, 180 օրացուցային օր անց հետվճար
* Կոմերցիոն առաջարկը պետք է ներառի Հավելված 2-ում նախատեսված ³åñ³ÝùÝ»րի և աշխատանքների ցանկը:

Պատվիրատուն իրեն իրավունք է վերապահում չդիտարկել Մասնակցի առաջարկը, եթե այն չի համապատասխանում ՏՄՀ 2.1.2 բաժնում թվարկված պահանջներից գոնե մեկին:

**2.1.3. Առաջարկների ներկայացման ձևին ներկայացվող պահանջներ**

* Մասնակիցը ներկայացնում է առաջարկն էլեկտրոնային տեսքով:
* Առաջարկը պետք է ներառի հետևյալ ֆայլերը.

1. Կոմերցիոն առաջարկ՝ փաստաթղթի սկան արված պատճենը PDF ձևաչափով, ինչպես նաև EXCEL ձևաչափով (ֆայլերի անունները ԿԱ.pdf և ԿԱ.xlsx),
2. Էլեկտրոնային փաստաթղթերի հանձնման ակտ՝ փաստաթղթի սկան արված պատճենը PDF ձևաչափով (ֆայլի անունը Ակտ.pdf):
3. Ø³ëÝ³ÏóÇ Ñ³ñó³Ã»ñÃÇÏ.doc

՝

RAR ձևաչափ **մեկ** արխիվում (ֆայլի անունը «*Մասնակցի անունը ÎáÙåÛáõï»ñ³ÛÇÝ ï»ËÝÇÏ³*») և պաշտպանում է գաղտնաբառով:

ՉԻ ԹՈՒՅԼԱՏՐՎՈՒՄ ԳԱՂՏՆԱԲԱՌՈՎ ՊԱՇՏՊԱՆԵԼ ԱՐԽԻՎԻ ԿԱԶՄԻ ՄԵՋ ՄՏՆՈՂ ՅՈՒՐԱՔԱՆՉՅՈՒՐ ՖԱՅԼ:

ԳԱՂՏՆԱԲԱՌՈՎ ՊԵՏՔ Է ՊԱՇՏՊԱՆՎԱԾ ԼԻՆԻ ՄԻԱՅՆ ԱՐԽԻՎԸ:

Պատվիրատուն իրեն իրավունք է վերապահում չդիտարկել Մասնակցի առաջարկը, եթե այն չի համապատասխանում ՏՄՀ 2.1.3 բաժնում թվարկված պահանջներից գոնե մեկին:

**2.1.4. Առաջարկներների տրամադրման կարգը**

* Մասնակիցն ուղարկում է ՄՄՀ 2.1.3 բաժնի պահանջներին համապատասխան պատրաստված արխիվն էլեկտրոնային փոստի [Tender\_armentel\_GA@beeline.am](mailto:Tender_armentel_GA@beeline.am) հասցեին ոչ ուշ քան **29.11.2014թ. 15:00 (տեղական ժամանակով):**
* ՄՄՀ թիվ 5 Հավելվածի պահանջներին համապատասխան պատրաստված Էլեկտրոնային տեղեկատվության հանձնման ակտը (Ակտ . pdf) Մասնակիցն ուղարկում է Պատվիրատուի Անվտանգության ծառայություն էլեկտրոնային փոստի [Tigs@beeline.am](mailto:Tigs@beeline.am) հասցեին (առանց պատճեններն այլ փոստարկղերին ուղարկելու) **29.11.2014թ. 15:00 (տեղական ժամանակով)** ոչ ուշ ժամկետում:

Պատվիրատուն իրեն իրավունք է վերապահում չդիտարկել Մասնակցի առաջարկը, եթե այն ուղարկվել է ՄՄՀ 2.1.4 բաժնում սահմանված ժամկետից ուշ:

**2.2. Փուլ 2: Մասնակիցների որակավորումը և կարճ ցուցակի ձևավորումը**

* Երկրորդ փուլում ստացված առաջարկները կգնահատվեն ըստ հետևյալ որակավորման պահանջներին համապատասխանության՝

1. Առաջարկը համապատասխանում է ՏՄՀ 2.1.1-2.1.4 բաժինների պահանջներին**:**
2. Մասնակիցը համաձայն է պայմանագիր կնքել թիվ 3 Հավելվածի ձևով առանց որևէ փոփոխության:

* Մասնակիցների առաջարկների՝ որակավորման պահանջներին համապատասխանության վերլուծության արդյունքներով Պատվիրատուն ձևավորում է այն Մասնակիցների կարճ ցուցակը, որոնք կհրավիրվեն մասնակցել Պարզեցված մրցույթի հաջորդ փուլերին:

**2.3 Փուլ 3: Առաջարկների բարելավում**

* Փուլը կանցկացվի արդյունքների բարելավման ձևաչափով:

**2.4. Փուլ 4: Հաղթողի ընտրությունը և հայտարարումը**

* Պատվիրատուն ընտրում է Մրցույթի հաղթողին ռան·ավորման մեթոդով` որպես չափանիշ ընտրելով ամենացածր ·նային առաջարկը: Մրցույթի ավարտից հետո կընտրվ»Ý հաղթողÝ»ñ և 1 ռեզերվային մատակարար: Հաղթող կճանաչվի այն Մասնակիցը, ով կունենա ամենացածր գնային առաջարկը: Որպես ռեզերվային մատակարար կընտրվի 2-րդ ամենացածր գնային առաջարկ ներկայացրած մասնակիցը: Հաղթողի հետ կկնքվի պայմանագիր, որն առաջադրված է **Հավելված 3-ում** :
* պարզեցված մրցույթին հաղթողների մասին տեղեկատվությունը կհրապարակվի [www.beeline.am](http://www.beeline.am) և [www.gnumner.am](http://www.gnumner.am) կայքերում:

**3.** **Պատվիրատուի իրավունքները**

* Պատվիրատուն պարտավոր չէ որոշում կայացնել ամենացածր գներով առաջարկի օգտին:
* Պատվիրատուն իրեն իրավունք է վերապահում ընդունել Մասնակցի առաջարկն ամբողջության կամ դրա որևէ մասը:
* Պատվիրատուն իրեն իրավունք է վերապահում մեկնաբանել Մասնակցի առաջարկը՝ ելնելով սեփական շահերի լավագույնս պահպանման տեսանկյունից:
* Պատվիրատուն իրեն իրավունք է վերապահում մերժել Մասնակցի առաջարկը, եթե այն չի ներկայացվել ժամանակին և/կամ եթե չեն պահպանվել սույն մրցույթի այլ ձևական պահանջները.
* Պատվիրատուն կարող է մրցույթըճանաչել չկայացած, եթե.

1. Չի ստացվել ոչ մի առաջարկ:
2. Ներկայացված առաջարկներից ոչ մեկը չի համապատասխանում որակավորման պահանջներին:
3. Այլևս չկա տվյալ գնման անհրաժեշտություն:
4. Ծագել են անհաղթահարելի ուժի հանգամանքներ, որոնք անհնար են դարձնում գնման հետագա իրականացումը:
5. Տեղի է ունեցել շուկայի էական փոփոխություն:
6. Բոլոր ներկայացված կոմերցիոն առաջարկները գերազանցում են գործող շուկայական գները:
7. Անհնար է գնումն իրականացնել համապատասխան դրամական միջոցների բացակայության պատճառով:
8. Ստացվել է մրցույթի պայմաններին համապատասխանող միայն մեկ առաջարկ

**4. Հավելվածներ՝**

* Հավելված 1՝ Մասնակցի հարցաթերթիկ



* Հավելված 2՝ Տեխնիկական առաջադրանք



* Հավելված 3՝ պայմանագրի տիպային ձև:



* Հավելված 4՝ Կոմերցիոն առաջարկ (ձևանմուշ)



* Հավելված 5՝ Էլեկտրոնային փաստաթղթերի փոխանցման ակտ 